

1. El numeral 3.1. establece que es obligación del fabricante entregar los ITS, ¿esto incluye los ITS SIRCI, es decir, incluye los sistemas de pago y control?
2. Por favor aclarar los valores de pago de la cláusula 5, ya que el anticipo es por el 50% y el pago final del 70%.
3. Para el cumplimiento de la obligación establecida en el numeral 9.1.1., numeral IV, literal c, solo se puede obligar al fabricante a suscribir el contrato cuando se sepa cuáles son las condiciones del servicio postventa que se requiere y la remuneración esperada, de lo contrario no es posible su ejecución ya que no es posible dimensionar el alcance los servicios. En ese sentido, se solicita que se expidan los documentos técnicos de los servicios postventa que se requieren por parte del fabricante y la remuneración que se espera, frente a la garantía de los recursos que se soliciten.
4. Teniendo en cuenta el régimen de derecho privado de Transcaribe, se solicite que se indique el alcance de la facultad establecida en la cláusula 13, ya que la misma fue regulada de forma muy amplia y no indica en qué casos procede. ¿podría el fabricante terminar de forma previa, sin previo aviso y sin derecho a indemnización alguna el contrato de suministro? Se solicita aclarar la redacción de la Cláusula.
5. Se solicita modificar la naturaleza jurídica del anticipo a pago anticipado y excluir la cláusula de buen manejo del anticipo. No se tiene necesidades de flujo de pago para la fabricación de los vehículos.
6. Se solicita la aclaración de la cláusula 11.2.4., su redacción no permite establecer el plazo temporal que debe cubrir la garantía.
7. Se solicita la eliminación de la facultad de aprobación de fusión, escisión o cambio de control, Scania es un grupo multinacional con sociedades que cotizan en la bolsa de valores de Frankfurt y no se puede supeditar una operación internacional a la autorización de un contratante local.
8. ¿En qué fecha se entiende acaecido el denominado “Cierre del Proceso de Selección”?
9. Se solicita considerar la posibilidad de presentar ofertas parciales que no cubran la totalidad de los bienes solicitados en el contrato.
10. ¿Existe la disposición por parte de TRANSCARIBE para asumir el riesgo del costo cambiario, considerando los plazos del contrato? ¿Y que se puedan presentar ofertas en USD?
11. En los plazos actuales del contrato, los tiempos de fabricación de buses incluye chasis, ¿carrocería e instalación de ITS?

12. Se establece un plazo máximo de ocho meses para la entrega de los vehículos, sin embargo, solicitamos se considere su ampliación, dado que este término resulta insuficiente frente a los tiempos reales de producción de chasis y carrocerías, las condiciones de comercio exterior y logística internacional, así como la instalación e integración de los sistemas ITS.
13. ¿Los sistemas de recaudo deben ser ofertados o serán instalados por TRANSCARIBE?
14. ¿Qué estampillas oficiales aplican para el presente contrato? ¿Por qué valor? Hay que considerar que este ítem puede incrementar el valor de la oferta.
15. ¿La flota en mención de este contrato hace parte de un proceso de reposición de flota actual? ¿O es una ampliación de flota?
16. Se solicita una visita técnica para conocer, si es el caso, las nuevas rutas por las cuales transitaran estos buses.
17. ¿El presente contrato cuenta con la figura de interventoría? ¿Ya está definida o se encuentra a su vez en convocatoria?
18. Es deseable conocer como funcionara el patrimonio autónomo mencionado en el contrato, ya que este no se especifica.
19. Solicitamos se confirmen las autonomías requeridas según tipología y tecnología.
20. Se solicita visita técnica para conocer la infraestructura actual y la disponibilidad de potencia, esto con el fin de conocer las condiciones actuales del patio de cara a las adecuaciones eléctricas.
21. Los términos, aspectos y condiciones de postventa no son claros ni específicos, solicitamos conocer en detalle con el propósito de presentar una oferta de postventa formal y bien estructurada.
22. Se solicita aclarar y considerar las garantías expuestas. Una mayor garantía impacta financieramente el valor inicial de la oferta.
23. Se solicita una visita técnica para evaluar las condiciones de trabajo para el servicio postventa. Es imperativo saber si se contara con un espacio de bodegaje para repuestos, almacenamiento de herramientas y bahías adecuadas para prestar el servicio de postventa.
24. Se solicita aclarar si además del Stand By solicitado, se requiera tambien una garantía de seriedad de la oferta. Adicionalmente se solicita los porcentajes de estas.

25. Se solicita aclarar y consolidar la vida útil de los vehículos según su tipología y tecnología.
26. Del anexo 2, numeral 3.2.2.17.1 e), se solicita aclara el funcionamiento de estos sensores frontales y traseros, respecto a su funcionamiento y los riesgos que debería alertar, confirmar para que tipología aplicaría.
27. En el documento del contrato se indica que la autonomía de los vehículos debe permitir operar durante toda la jornada diaria sin que la carga de batería baje del 15%, mientras que en otro documento relacionado se menciona un valor de 18%. En este sentido, solicitamos se aclare cuál es el porcentaje oficial aplicable y, adicionalmente, se precise cuál es la autonomía diaria mínima en kilómetros que se requiere garantizar para el cumplimiento de este criterio.
28. Se solicita aclarar la configuración exigida para la tipología Busetón GNC, en particular la posición de motor trasero y la configuración de entrada baja establecidas en el pliego. Consideramos que esta especificación restringe significativamente la oferta disponible en el mercado, especialmente teniendo en cuenta la longitud máxima definida de 9,5 metros, por lo cual solicitamos se evalúe la viabilidad de mantener dicha configuración o, en su defecto, se contemplen alternativas que permitan ampliar la participación de oferentes sin afectar los estándares de calidad y accesibilidad requeridos.
29. En las especificaciones técnicas se establecen valores de Peso Bruto Vehicular (PBV) de 18.000 kg para la tipología Padrón y 11.000 kg para la tipología Busetón, sin embargo, estos valores resultan inferiores a los límites legales definidos por el Ministerio de Transporte, que permiten un PBV de hasta 20 toneladas para Padrón y 17 toneladas para Busetón 4x2. En este sentido, solicitamos se aclare y evalúe esta condición, considerando además que para tecnologías GNC y eléctricas es necesario contemplar mayores capacidades de PBV, asociado a los sistemas de almacenamiento y baterías.
30. En el pliego se establece que el Contratista de provisión deberá realizar el montaje y dotación del taller, así como suministrar todas las máquinas, herramientas y repuestos necesarios para las actividades de mantenimiento durante todo el periodo de garantía, en este sentido, solicitamos se aclare si este requerimiento debe considerarse como parte de un contrato de mantenimiento independiente o si se entiende incluido dentro del contrato de provisión, y adicionalmente precisar qué tipo de remuneración o esquema de reconocimiento económico está previsto para cubrir estos costos.